

## OŚWIADCZENIE WNIOSKODAWCY DOTYCZĄCE POMOCY PUBLICZNEJ

Zgodnie z art. 107 ust. 1 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (dawny art. 87 ust. 1 Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską) pomoc udzielana przez Państwo przedsiębiorcy podlega przepisom dotyczącym pomocy publicznej, o ile jednocześnie spełnione są następujące przesłanki:

- jest przyznawane przez Państwo lub pochodzi ze środków państwowych,
- udzielane jest na warunkach korzystniejszych niż oferowane na rynku,
- ma charakter selektywny (uprzywilejowuje określone przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa albo produkcję określonych towarów),
- grozi zakłóceniem lub zakłóca konkurencję oraz wpływa na wymianę handlową między Państwami Członkowskimi UE.

W przypadku, gdy którykolwiek z powyższych warunków nie jest spełniony, nie mamy do czynienia z pomocą publiczną w rozumieniu art. 87 ust. 1 TWE.

Pytanie	Odpowiedź (wpisać TAK lub NIE)*	Uzasadnienie odpowiedzi „NIE”
1	2	3
1. Czy Wnioskodawca jest przedsiębiorstwem w rozumieniu unijnego prawa konkurencji?		
2. Czy planowane zadanie związane jest z prowadzoną działalnością gospodarczą w rozumieniu unijnego prawa konkurencji?		
3. W przypadku pozytywnej odpowiedzi na pytanie 2 - czy wnioskowane zadanie spotyka się z konkurencją i zakłóca lub grozi zakłóceniem konkurencji?		
4. Czy wnioskowane zadanie wpłynie lub może wpłynąć na wymianę handlową między Państwami Członkowskimi Unii Europejskiej?		

**\*W przypadku zaznaczenia odpowiedzi „NIE” proszę podać szczegółowe uzasadnienie w kolumnie 3**

Analizując spełnienie przesłanek wymienionych na wstępie, należy mieć na uwadze:

### Ad. pkt 1.

Przedsiębiorca to każdy podmiot zaangażowany w działalność gospodarczą, **niezależnie od jego formy prawnej i źródeł jego finansowania**. Co więcej, **nie ma znaczenia, czy jest to podmiot nastawiony na zysk czy też nie** (non-profit organisation – np. orzeczenie ETS z dnia 21 września 1999 r. w sprawie Albany C-67/96). Przedsiębiorcą może być więc również stowarzyszenie czy fundacja, które nie działają z zamiarem osiągnięcia zysku. Należy podkreślić, iż przepisy prawa unijnego znajdują zastosowanie także w odniesieniu do podmiotów sektora publicznego prowadzących działalność gospodarczą, np. spółek jednostek samorządu terytorialnego, a nawet samych jednostek samorządu terytorialnego. **Działalność gospodarcza**, według unijnego prawa konkurencji rozumiana jest bardzo szeroko, jako oferowanie na określonym rynku towarów bądź świadczenie na nim usług. Należy zwrócić uwagę, że zakres tego pojęcia jest szerszy niż w prawie krajowym (art. 2 ustawy z dnia 2 lipca 2004 r. o swobodzie działalności gospodarczej), ponieważ nie wymaga się aby działalność miała charakter zarobkowy, czy była prowadzona w sposób zorganizowany lub ciągły.

W punkcie tym należy zatem wziąć pod uwagę, czy Wnioskodawca prowadzi taką działalność, która może generalnie podlegać normalnym zasadom gry rynkowej (nawet jeśli w konkretnych warunkach motyw zysku jest wyłączone). Działalność ta zdefiniowana jest w orzecznictwie ETS jako „**oferowanie dóbr i usług na określonym rynku**”; niezależnie od tego, czy owo „oferowanie” następuje w celu zarobkowym. Dlatego należy badając warunki wystąpienia pomocy publicznej rozumiane, jako zakłócenie konkurencji na rynku, należy w pierwszej kolejności prawidłowo określić rynek, na którym owo domniemane zakłócenie miałyby wystąpić. Przy ustalaniu właściwego rynku należy brać pod uwagę aspekt asortymentowy oraz aspekt geograficzny. Na właściwy rynek asortymentowy składają się z te wszystkie produkty i/lub usługi, które uważane są za zamienne lub za substytuty przez konsumenta, ze względu na właściwości produktów, ich ceny i ich zamierzone stosowanie. Natomiast właściwy rynek geograficzny obejmuje obszar, na którym dane przedsiębiorstwa uczestniczą w podaży

i popycie na produkty lub usługi, na którym warunki konkurencji są wystarczająco jednorodne, oraz który może zostać odróżniony od sąsiadujących obszarów ze względu na to, że warunki konkurencji na tym obszarze znacznie się różnią.

Zgodnie z orzecznictwem ETS przedsiębiorstwem w rozumieniu prawa konkurencji UE jest „każda jednostka prowadząca działalność gospodarczą, niezależnie od jej statusu prawnego i sposobu jej finansowania (wyrok w sprawie C-41/90, Hofner and Elser v. Macrotron GmbH, Zb. Orz. 1991, str. I-1979, pkt 21). Działalność gospodarcza jest zaś rozumiana bardzo szeroko, jako „oferowanie towarów lub usług na danym rynku” (wyrok w sprawie 118/85, Komisja Wspólnot Europejskich v. Republika Włoska, Zb. Orz. 1987, str. 2599, pkt 7).

Jeżeli Wnioskodawca w punkcie 1 zaznaczył „NIE” i właściwie uzasadnił kwalifikację, wówczas w kolejnych podpunktach zaznacza również „NIE”, gdyż jeśli nie prowadzi działalności gospodarczej w rozumieniu unijnego prawa konkurencji, nie występuje groźba zakłócenia konkurencji.

#### Ad. pkt 2

Wnioskodawca może prowadzić zarówno działalność gospodarczą, jak i inną działalność, niebędącą działalnością gospodarczą (w rozumieniu unijnego prawa konkurencji). Jeżeli ubiega się o dofinansowanie działalności nie będącej działalnością gospodarczą, wówczas możliwe jest wskazanie w tym podpunkcie „NIE”, pod warunkiem, że oba rodzaje działalności, ich koszty i finansowanie można wyraźnie rozdzielić (np. na podstawie sprawozdań finansowych).

Jeżeli Wnioskodawca w punkcie 2 zaznaczył „NIE” i właściwie uzasadnił kwalifikację, wówczas w kolejnych podpunktach zaznacza również „NIE”, gdyż jeśli dofinansowanie dotyczy działalności nie będącej działalnością gospodarczą w rozumieniu unijnego prawa konkurencji, nie występuje groźba zakłócenia konkurencji.

#### Ad. pkt 3

Wsparcie stanowi pomoc publiczną, o ile przynajmniej potencjalnie **wpływa na konkurencję**. Należy zauważyć, iż istotne jest nie tylko faktyczne występowanie konkurencji, ale nawet możliwość jej wystąpienia. Pod pojęciem konkurenta należy rozumieć podmiot, który oferuje na rynku towary lub usługi podobne (mogące stanowić substytut) do towarów lub usług oferowanych przez Wnioskodawcę.

W przypadku gdy na rynku istnieje potencjalna lub faktyczna konkurencja, wnioskowane dofinansowanie ze środków Wojewódzkiego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (ze względu na jego preferencyjny charakter) będzie groziło zakłóceniem konkurencji. Sam fakt, iż przedsiębiorca działa na rynku otwartym na konkurencję oznacza, iż nie można wykluczyć, że wsparcie właśnie tego przedsiębiorcy nie wzmocni jego pozycji na rynku (także poprzez utrudnienie wejścia na rynek innemu przedsiębiorcy), co oznacza, że potencjalnie wpłynie ono na konkurencję. W przypadku, gdy pomoc finansowa ze strony państwa wzmacnia pozycję przedsiębiorstwa w porównaniu z innymi przedsiębiorstwami konkurującymi wewnątrz wspólnotowej wymianie handlowej, te inne przedsiębiorstwa muszą zostać uznane za podlegające wpływowi tej pomocy (wyrok w sprawie 730/79, Philip Morris Holland v. Komisja Wspólnot Europejskich, Zb. Orz. 1980, str. 2671, pkt 11). Istnienie konkurencji można wykluczyć, w szczególności w sytuacji, gdy działalność gospodarcza prowadzona jest na rynku zamkniętym na konkurencję z mocy przepisów prawa (tzw. monopol państwowy) lub gdy biorąc pod uwagę specyfikę danej działalności można stwierdzić brak możliwości wystąpienia konkurencji (tzw. monopol naturalny).

#### Ad. pkt 4

Aby wsparcie stanowiło pomoc publiczną, musi ono – choćby potencjalnie – oddziaływać **na handel (tj. na przepływ towarów lub usług) pomiędzy poszczególnymi (przynajmniej dwoma) Państwami Członkowskimi Unii Europejskiej**. Pojęcie „handlu” należy rozumieć szeroko – jako wszelkie aspekty międzynarodowej wymiany gospodarczej, w tym przepływy kapitału. W warunkach jednolitego rynku europejskiego stosunkowo rzadko występują sytuacje, w których wsparcie udzielone danemu podmiotowi, wykonującemu działalność w warunkach konkurencji, nie wywieratoby w ogóle takiego wpływu (zgodnie z orzecznictwem ETS „sita” tego wpływu nie ma znaczenia).

Jeżeli Wnioskodawca, w zakresie przedsięwzięcia objętego wnioskiem, działa na rynku, na którym istnieje (lub mogłaby wystąpić) konkurencja, wnioskowane dofinansowanie z zasady będzie miało potencjalny wpływ na wymianę handlową pomiędzy Państwami Członkowskimi Unii Europejskiej. Należy zaznaczyć, iż **nie ma znaczenia fakt, że Wnioskodawca faktycznie nie uczestniczy w tej wymianie**, tj. np. nie eksportuje towarów na rynki innych Państw Członkowskich ani na rynki państw spoza Unii Europejskiej.

Dla spełnienia cechy uczestniczenia przez beneficjenta wsparcia w wymianie handlowej na rynku unijnym, wystarczająca jest więc przynależność beneficjenta do sektora, który uczestniczy w takiej wymianie (Wyrok w sprawie C-66/02, Republika Włoska v. Komisji Wspólnot Europejskich, Zb. Orz. 2005, str. I-10901, pkt 116). W celu stwierdzenia, czy wsparcie ma charakter pomocy publicznej, nie ma więc obowiązku ustalania realnego wpływu pomocy na wymianę handlową pomiędzy państwami członkowskimi i rzeczywistego zakłócenia konkurencji, ale jedynie ma obowiązek zbadania, czy ta pomoc może wpłynąć na wymianę handlową i zakłócić konkurencję (wyrok w sprawie C-372/97 Republika Włoska v. Komisja Wspólnot Europejskich, Zb. Orz. 2004, str. I-3679, pkt 44).

**Oświadczam, że wnioskowane zadanie nie spełnia co najmniej jednej z przesłanek wymienionych w pkt. 1-4 powyżej, a zatem nie stanowi pomocy publicznej, o której mowa w art. 107 ust. 1 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (dawny art. 87 ust. 1 Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską).**

.....

Pieczętka nagłówkowa Wnioskodawcy

.....

Miejscowość, dnia

.....

Podpisy i pieczętki osób upoważnionych  
do składania oświadczeń woli w imieniu Wnioskodawcy

**Uwaga!** Nie podpisanie i nie złożenie powyższego oświadczenia do wniosku oznacza, że wnioskowane dofinansowanie stanowić będzie pomoc publiczną i Wnioskodawca zobowiązany jest wypełnić część wniosku - „Dane dotyczące Pomocy publicznej” odpowiednio do rodzaju pomocy.